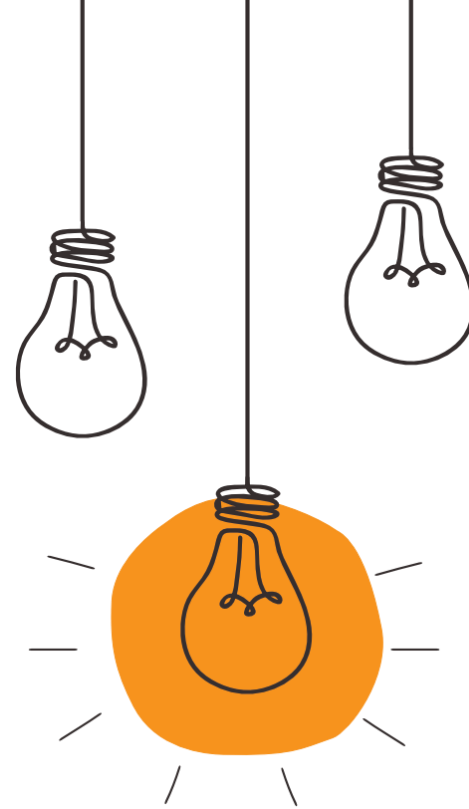
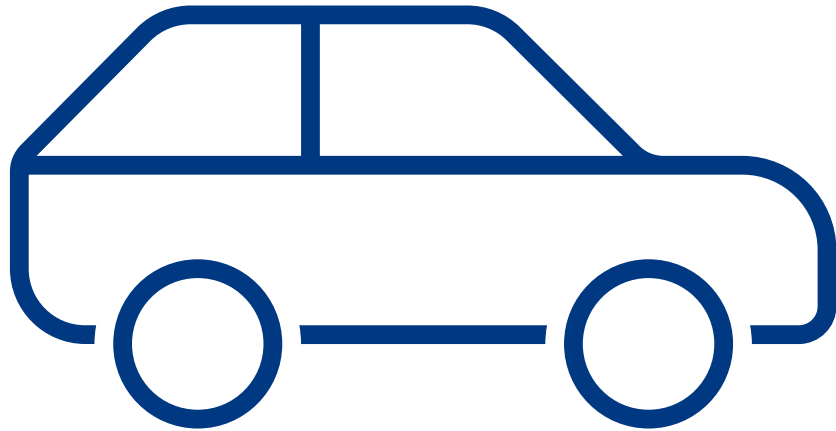


Die Top-Formel für eine sichere Gründung: Zeit * Ort * Preis

Erfolgsfaktoren und Stolpersteine





Trauen Sie Sich und nutzen Sie Ihre Spielräume!

Was beschäftigt Sie heute?

Was möchten Sie heute noch klären?

<https://www.mentimeter.com/app/presentation/alj1ysw77fdcp9gmtqeunk8mhnpasufb/4ccbdvmt6ton/edit>



Wann wird gegründet?

<https://www.mentimeter.com/app/presentation/alj1ysw77fdcp9gmtqeunk8mhnpasufb/wsiqbwy9uptn/edit>

Was beschäftigt Gründer*innen? – Ihre E-Mails an uns...

Ihre Nachricht: Guten Tag

Ich würde mich gerne zum 01.07.2023 selbständig machen und benötige information und Unterstützung bezüglich Gründungszuschuss und bei der Erstellung eines Businessplans.

Meine Vermittlerin bei der Agentur für Arbeit hat nach einreichen einiger Unterlagen bestätigt das mir ein Vermittlungsgutschein zusteht.

Ihre Nachricht: Ich möchte gerne Beratung anfragen bezgl. Beruflicher Identität, ggf. Selbständigkeit. Wer bin ich - was kann ich und wohin kann der Weg gehen?

Ihre Nachricht: Hallo, ich würde mich gerne informieren über eine mögliche finanzielle Unterstützung, wenn ich mich als Gästeführer selbstständig machen möchte. Ich bin bis 13 Uhr telefonisch erreichbar.

Ihre Nachricht: Liebes KIZ-Team,
eine Freundin und ich planen uns nebenberuflich Selbstständig zu machen. Wir stellen uns die Frage, welche Rechtsform dafür geeignet ist. Eine Gründung einer UG oder die Freiberufliche Tätigkeit beider?
Wir würden uns freuen, wenn sie uns weiterhelfen können.

Was beschäftigt Gründer*innen? – Im Erstgespräch...



Gründungszuschuss

Fristen

Businessplan

Steuern

Formalitäten

Alles mal durchrechnen, ob es sich lohnt.

Rechtsformwahl

Versicherungen – was ändert sich nach der Gründung?

Kundenakquise

Freiberuflichkeit vs. Gewerbe

KSK

Soll ich oder soll ich nicht?



Thomas ist aufgeregt.

Thomas hat im März gekündigt und möchte kurzfristig gründen.

Thomas hat einen Laden in Sachsenhausen gefunden und einen Mietvertrag abgeschlossen. Die Zahlung der Kautions steht in Kürze an.

Thomas braucht nun einen Businessplan, denn er möchte einen Kredit in Höhe von 30.000 Euro beantragen.

Arbeitslosengeld hat er nicht mehr beantragt, denn er startet in Kürze und dann fließt ja das Einkommen aus seinem Business.



Kennt Thomas seine Zielkund*innen und deren Bedürfnisse?

Ort

Lage. Lage. Lage? → Braucht er einen teuren Laden in Frankfurt?
Wo bewegen sich seine Zielkund*innen? Wo muss er sichtbar sein?

Zeit /-punkt

Für den Mietvertrag, für die Gründung, für die Beantragung
von Kreditmittel...
Welche Timeline muss er berücksichtigen?

Preis

Welchen Preis können/werden seine Kund*innen zahlen?
Welchen Preis muss er aufrufen, um seine Kosten zu decken?

Ihr Weg zum Erfolg...

1. Welches Problem möchten Sie lösen?
Warum muss Ihr Unternehmen gegründet werden?
2. Welche Zielkund*innen möchten Sie erreichen?
Was für individuelle Bedürfnisse erkennt Ihr*e Kund*in?
3. Welche Leistung versprechen Sie? Wie soll das Problem gelöst werden?



Faktoren für einen guten Zeitpunkt



Faktoren für einen guten Standort



Wirtschaftsförderung

Faktoren für einen guten Preis



Ihre Take aways von heute:

1. Der Zeitpunkt richtet sich nach den **Chancen**, die Sie noch ergreifen möchten.
2. Der Standort richtet sich nach dem Ort, wo Sie Ihre **Zielkund*innen** erreichen.
3. Der Preis richtet sich nach dem **Nutzen**, welchen Sie Ihren Kund*innen stiften.



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Linda Heim

KIZ PROWINA

Hermann-Steinhäuser-Straße 43 – 47

63065 Offenbach

www.kiz.de

lindaheim@kiz.de

