

IHK-Gründertag, Offenbach 03.06.2023

Tipps für das Beratungsgespräch – so überzeugen Sie die Bank!

Frankfurter Volksbank
Rhein/Main

Unsere Unternehmenshistorie



Die Frankfurter Volksbank Rhein/Main wurde **1862** als **Kreditgenossenschaft** für den **privaten und gewerblichen Mittelstand** gegründet und fühlt sich auch heute noch diesen Idealen verpflichtet.



Seit unserer Gründung sind wir bereits mit **25 Volksbanken fusioniert** und erweitern hierdurch zunehmend unser Geschäftsgebiet.
Für unsere Kunden sind wir in der **Wirtschaftsregion Frankfurt / Rhein-Main** tätig.



Heute sind wir **mitgliederstärkste** und **zweitgrößte Volksbank in Deutschland**.
Wir bieten die komplette Dienstleistungspalette und Kompetenz einer modernen und leistungsstarken Bank.

Unser Geschäftsgebiet & Unternehmenskennzahlen



77 Geschäftsstellen, 17 FinanzPunkte



66 Selbstbedienungsstellen, 7 SB-FinanzPunkte



> 630.000 Kundinnen und Kunden



> 249.100 Mitglieder



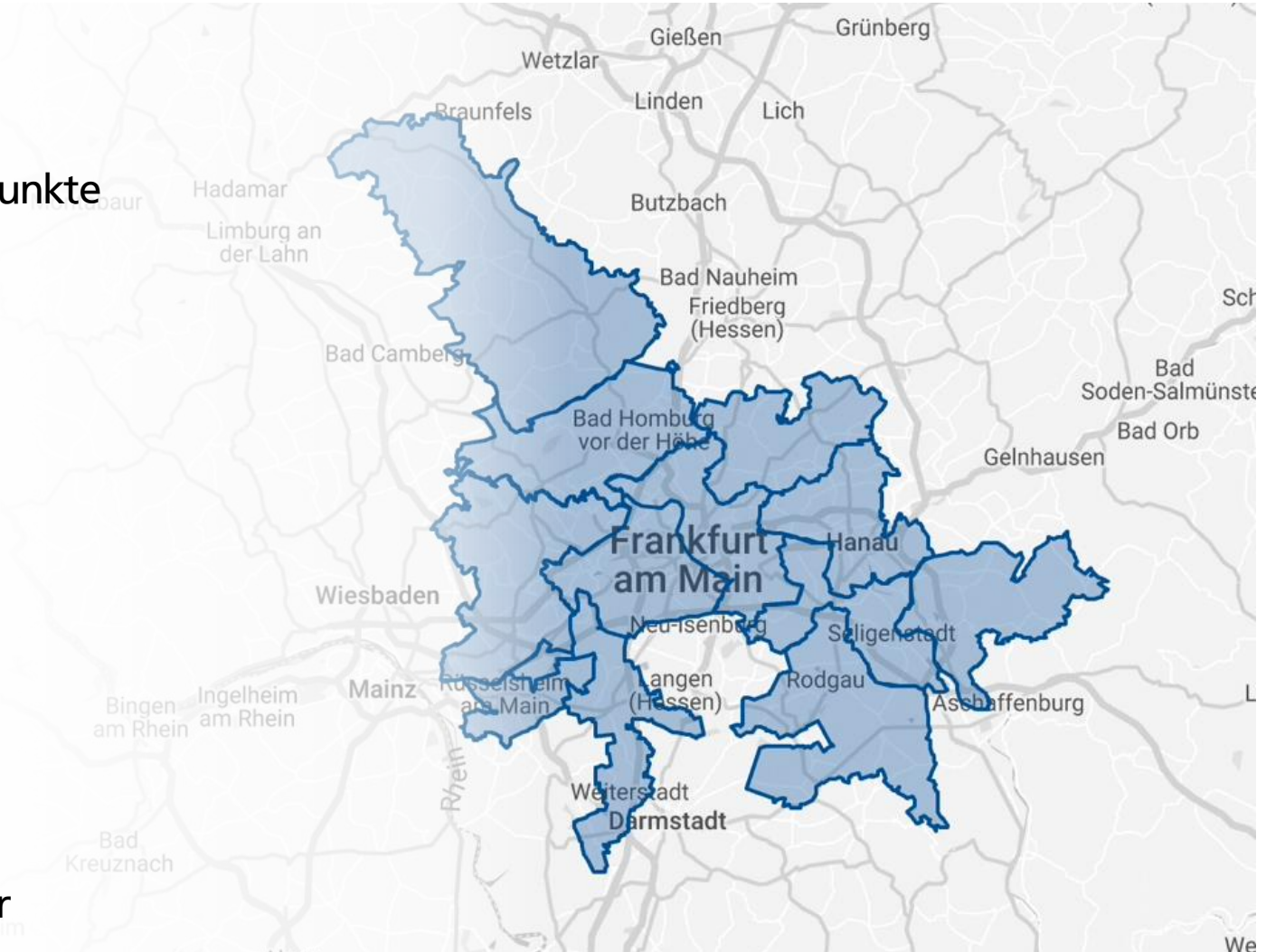
15,60 Mrd. EUR Bilanzsumme



Kernkapitalquote: 17,70 %



> 1.500 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter



Stand 31.12.2022

Gründe für die Selbstständigkeit

- Unternehmerische und persönliche Freiheit
- Verdienstmöglichkeit und Ansehen
- Geschäftsidee oder „Günstige Gelegenheit“
- Weiterführen der (Familien-)Tradition
- Alternative zu drohender Arbeitslosigkeit
- Sonstige Gründe



Welche Fragen sollten Sie sich selbst beantworten?

- Sind Sie fachlich qualifiziert?
- Haben Sie Erfahrungen in der Branche (Branchen- und Marktkenntnisse)?
- Verfügen Sie über kaufmännisches Know-How?
- Können Sie sich mit folgenden Eigenschaften identifizieren?
 - Selbstdisziplin
 - Zielstrebigkeit
 - Kommunikationsfähigkeit
 - Kreativität
 - Risikobewusstsein
 - Verhandlungsgeschick

Nutzen eines Businessplans

- Sammeln der eigenen Gedanken und Vorstellungen sowie Konkretisierung der Geschäftsidee
- Durch die Entwicklung des Plans zunehmende Reifung der Überlegungen
- Einschätzung der Chancen und Risiken des Gründungsvorhabens
- Planungsgrundlage beim Gründungsprozess
- Entscheidungsgrundlage für Geldgeber und Partner
- Controllinginstrument in der Nachgründungsphase



Bestandteile des Businessplans

- Beschreibung des Gründungsvorhabens: Produkt oder Dienstleistung, Zielgruppe, Alleinstellungsmerkmal (USP), Chancen und Risiken
 - ➔ Erhöhte Risiken in Form von z.B. Auswirkungen des Ukraine-Konflikt, Lieferengpässe oder steigenden Energiekosten beachten
- Gründerprofil mit Lebenslauf
- Markteinschätzung
- Wettbewerbssituation
- Marketingstrategie
- Vertriebskonzept



Bestandteile des Businessplans

- **Umsatzplanung**
 - **Rentabilitätsplanung**
 - **Liquiditätsplanung**
- } Jeweils für die ersten drei Geschäftsjahre
- **Kapitalbedarfsplan:**
 - Kosten für Gründung
 - Investitionskosten
 - Kapitalbedarf für die betriebliche Anlaufphase
 - Kapitalbedarf für den privaten Lebensunterhalt
 - Finanzierungskonzept
 - **Zeitplan** und ergänzende Unterlagen

Definition und Bedeutung von Eigenkapital

- **Eigenkapital = Eigene liquide Mittel, die vorhanden sind und zur freien Verfügung (z.B. kein Familiendarlehen) stehen.**
- Dient zum Auffangen von (Anlauf-) Verlusten
- Verteilt das unternehmerische Risiko zwischen Unternehmer und Fremdkapitalgebern angemessen
- Verringert die Gefahr von Liquiditätsproblemen, die durch Planabweichungen entstehen können
- Erleichtert die zusätzliche Aufnahme von Fremdkapital
- Mindert die Abhängigkeit von Fremdkapitalgebern

Definition und Aufnahme von Fremdkapital

- **Fremdkapital = Kapital, das dem Gründer von Dritten zur Verfügung gestellt wird.**
- Mögliche Herkunft von Fremdkapital:
 - Family, Friends and Fools
 - Banken (Banküblichen Sicherheiten erforderlich)
 - Förderinstitute, z.B. KfW (oft keine banküblichen Sicherheiten erforderlich)

Was können wir für Sie tun?

Als erfahrene Bank sind wir für Ihre Existenzgründung der ideale Partner:

Wir bieten Ihnen nicht nur Lösungen, sondern unterstützen mit einer ganzheitlichen und persönlichen Beratung.

Wir berücksichtigen bei Ihrem Finanzierungsplan u.a. den Einsatz öffentlicher Förderkredite, wie z. B. das „**StartGeld**“ der Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW)

Programm „**StartGeld**“

- Sie erhalten bis zu **125.000 Euro** Kredit (bei maximal 50.000 Euro für Betriebsmittel), um ein Unternehmen zu gründen.
- Die KfW übernimmt 80 % des Kreditausfallrisikos Ihrer Bank.
- Ihre Vorteile sind:
 - **Vergünstigter Zins** (Stand: 23.05.2023)
5,45 % p.a. (eff. 5,59 %) bei einer Laufzeit von 5 Jahren,
5,35 % p.a. (eff. 5,48 %) bei einer Laufzeit von 10 Jahren
 - Vereinfachte Kreditzusage durch Übernahme von 80 % des Kreditausfallsrisikos
 - Eigenkapital und weitere Sicherheiten i.d.R. nicht erforderlich

Was können wir für Sie tun?

Sollte die Beantragung eines öffentlichen Förderkredites nicht möglich sein, stehen wir mit eigenen Darlehen zur Verfügung und unterstützen Sie gerne bei der Beantragung von Ersatzsicherheiten, wie z.B. der **„Klassischen Bürgschaft“** der Bürgschaftsbank Hessen oder der **„KTV-E“** der R+V.

- Bei der **„Klassischen Bürgschaft“** der Bürgschaftsbank Hessen übernimmt diese 80 % des Kreditausfallrisikos Ihrer Bank bis zu einer max. Bürgschaftssumme in Höhe von 2 Mio. Euro.
- Die Kosten betragen aktuell: Einmalig 1,5 % des beantragten, verbürgten Kreditbetrages zzgl. MwSt. und jährlich 1,5 % des verbürgten Kreditbetrages zzgl. MwSt. (Stand: 23.05.2023)
- Ihre Vorteile:
 - Die Bürgschaft wirkt sich positiv auf die Unternehmensbeurteilung und den Finanzierungszins aus.
 - Durch die Übernahme von 80 % des Kreditausfallrisikos sind weniger eigene Sicherheiten erforderlich.

Unser Tipp: Die Absicherung existenzgefährdender betrieblicher und privater Risiken ist dringend anzuraten und in das Beratungsgespräch miteinzubeziehen.

Wir sind ein starker und verlässlicher Partner des Mittelstandes – auch für Existenzgründer!

Vorbereitung auf das Beratungsgespräch - Tipps

- Ein Erstgespräch ist bereits in einer sehr frühen Phase der Gründung empfehlenswert.
- Eine gute Vorbereitung ist die beste Basis für einen erfolgreichen Gesprächsverlauf.
- Bei der Erarbeitung des Businessplans können externe Berater unterstützen, z. B. Handwerkskammer, Industrie- und Handelskammer, Unternehmensberater, und andere
- Bereiten Sie auf eventuelle Fragen zu Ihrem Vorhaben gut vor.
- Fragen Sie nach öffentlichen Fördermitteln.



Ausgezeichnete Beratungsqualität

Auszeichnung zur
Baufinanzierung.



Auszeichnung in den
Kategorien: Digitalisierung,
Technologie u. Innovation.



Auszeichnung zum
13. Mal in Folge:
Herausragende VV.



Auszeichnung zum
1. Mal: Deutschlands
Beste Banken



Dienstleister aus 41 Branchen
befragt:
TOP-Bewertung für die FVB.



Ihre Ansprechpartnerinnen in der Bank

Ihre Geschäftsstelle in Obertshausen/Hausen (Seligstädter Str. 52, 63179 Obertshausen):



Isabell Ebel

☎ 069 2172 17046

✉ isabell.ebel@
frankfurter-volksbank.de



Michaela Ertack

☎ 069 2172 17042

✉ michaela.ertack@
frankfurter-volksbank.de



Svenja Zander-Walz

☎ 069 2172 17045

✉ svenja.zander-walz@
frankfurter-volksbank.de



Empfehlungen für Gründer

<https://www.frankfurter-volksbank.de/firmenkunden/empfehlungen/gruender.html>

Dieses Dokument wurde von der Frankfurter Volksbank eG mit Sorgfalt entworfen und hergestellt, dennoch übernimmt die Frankfurter Volksbank eG keine Gewähr für die Aktualität, Richtigkeit und Vollständigkeit der Inhalte.

IHK-Gründertag

Offenbach, 03.06.2023



Herzlichen Dank
für Ihr Interesse.

Wir wünschen
Ihnen viel Erfolg.